



Sales Manager m/w/d

ÜBER UNS:

Europas größtes Hotel-, Congress- & Entertainment-Center mit 1.125 Zimmern und Suiten, vier Restaurants und drei Bars, einem multifunktionalen Estrel Congress Center und Berlins erfolgreichster Live Show „Stars in Concert“.

UNSERE LEISTUNGEN:

- Möglichkeit für verschiedene Arbeitszeitmodelle mit der Möglichkeit für Homeoffice
- Familiäres Arbeitsklima in einem engagierten Team mit Leidenschaft für die Hotellerie und Gastronomie
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 28 Tage Urlaub mit Steigerung nach Betriebszugehörigkeit
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Zahlung von Sonntags-, Nacht- und Feiertagszuschlägen
- Detaillierte Zeiterfassung
- Abwechslungsreicher Arbeitsalltag- jeder Tag ist anders
- Entwicklungsmöglichkeiten- bei uns kann sich jeder entfalten und seinem Traumberuf nachgehen
- Kostenfreier Mitarbeiter-Parkplatz
- Betriebliche Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen
- Family & Friends Rate
- Sonderkonditionen für Restaurant & Bar
- Zuschuss zum BVG-Ticket
- Zuschuss zum Urban Sports Club

IHRE AUFGABEN:

- Persönliche und telefonische Akquise von Neukunden
- Fortlaufende Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- Ständige Marktbeobachtung sowie strategische Planung und Weiterentwicklung von Verkaufskonzepten
- Präsentation unserer drei Unternehmenssäulen: Hotel, Veranstaltung und Entertainment sowie des geplanten ESTREL Towers
- Koordination und Bearbeitung von Kundenanfragen
- Datenbankpflege

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene Ausbildung im Hotel- oder Tourismusbereich
- Umfassende Erfahrungen in der Vertriebs- und Veranstaltungsbranche
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick
- Ein überzeugendes Auftreten
- Sehr gute Marktkenntnisse
- Selbständiges Arbeiten aber auch hohe Teamfähigkeit
- Networking Qualitäten
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

ESTREL

BERLIN

Kontakt

Personalabteilung
Tel: +49 30 6831 22421
karriere@estrel.com



ESTREL BERLIN · SONNENALLEE 225 · 12057 BERLIN · ESTREL.COM